



**Спеціально  
для стоматологів!**

Ця книга – золотий стандарт ведення переговорів з пацієнтами. У ній є практичні техніки спілкування лікаря та пацієнта, які дають реальні результати, підвищують прибуток лікаря та клініки в цілому. В книзі розглядається алгоритм проходження всіх етапів комунікації з пацієнтами на прийомі, практичні приклади, методи ефективного переконання, продаж комплексних планів лікування, прийоми по обробці заперечень та вирішення конфліктних ситуацій.

Відкрите попереднє замовлення!

**Дзвоніть:**

**050-030-71-11**

**068-246-46-46**