



**Спеціально
для стоматологів!**

Ця книга – золотий стандарт ведення переговорів з пацієнтами. У ній є практичні техніки спілкування лікаря та пацієнта, які дають реальні результати, підвищують прибуток лікаря та клініки в цілому. В книзі розглядається алгоритм проходження всіх етапів комунікації з пацієнтами на прийомі, практичні приклади, методи ефективного переконання, продаж комплексних планів лікування, прийоми по обробці заперечень та вирішення конфліктних ситуацій.

Відкрите попереднє замовлення!

Дзвоніть:

050-030-71-11

068-246-46-46